

WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS

Zum Aufbau unseres Head Office an dem Standort Wiesbaden suchen wir Sie zum schnellstmöglichen Zeitpunkt als



Convention Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Aufbau einer zentralisierten Convention Sales-Struktur
- Annahme und Bearbeitung von Veranstaltungsanfragen
- Führen von Absprachen und Vertragsverhandlungen
- Entgegennehmen und Bearbeiten von Reservierungen
- Erarbeitung von Marketing- und Verkaufsmaßnahmen
- Reservierung der Veranstaltungsräume und Zimmer mit Opera
- Führung wöchentlicher Functionmeetings mit den relevanten Abteilungen
- Erstellung des Budgets und des Forecasts
- Marktbeobachtung und Trendanalysen

Ihre Erfahrungen

- Eine abgeschlossene Ausbildung in der Hotellerie oder dem Veranstaltungssektor
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung
- Kreativität sowie Kommunikations- und Durchsetzungsstärke
- Effiziente und eigenständige Arbeitsweise
- Versiert im Umgang mit Office, gern auch mit gängigen PMS-Systemen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft zu unseren Hotels

Erwarten Sie

- Einen attraktiven Arbeitsplatz in zentraler Lage von Wiesbaden
- Eine Arbeitsatmosphäre, die durch einen respektvollen Umgang und Teamwork geprägt ist
- Raum für kreative Gestaltung
- kurze Entscheidungswege in einem familiengeführten Unternehmen
- Mitgestaltung bei dem Aufbau eines Head Office
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Übertarifliche Gehälter
- 28 Tage Urlaub
- Vergünstigung in den Hotels unserer Franchisegeber

Kommen Sie an Board, wenn Sie sich in der Beschreibung wiederfinden und Sie Interesse an einer Mitarbeit haben.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung (bevorzugt per E-Mail) an:

OSPIDEA Hotel Management GmbH

Frau Drinka Walter

Murnastraße 12

65189 Wiesbaden

drinka.walter@ospidea.com